

يتكون هذا الاختبار من (100) سؤال موضوعي من نوع الاختيار من متعدد، الإجابة عنها إجبارية. ظلل بقلم الرصاص بشكل غامق الدائرة التي تشير إلى الإجابة الصحيحة في المكان المخصص لذلك في نموذج الإجابة المرفق.

مصادر المعلومات

1. تعد (الدوريات التجارية) مثلاً على الدوريات :

- | | |
|----|------------------|
| أ- | حسب فترات الصدور |
| ب- | حسب جهات الصدور |
| ج- | حسب مرات الصدور |
| د- | حسب تكرار الصدور |

2. واحد مما يلي لا يعد من الأسس الواجب مراعاتها عند البدء بعملية اختيار الدوريات :

- | | |
|----|--|
| أ- | التأكد من توفر الدورية وكشافها |
| ب- | تعدد اللغات التي تنشر بها الدوريات |
| ج- | الاهتمام بتوفير الدوريات التي تهتم بتنمية المواهب والهويات |
| د- | الحصول على الدوريات المتوافرة بشكل مصغرات (مايكرو فيلم) |

3. يقصد بالتعريف التالي : (عبارة عن مناقشة وتبادل فكري بين الأعضاء وبعضهم حول قضية أو موضوع أو مشكلة أو ظاهرة ، يهتمون بها أو مرتبطة بقصد الوصول إلى آراء وتوصيات التي تهيئ الفرصة لمجموعة من الأعضاء للتبادل الفكري فيما بينهم حول موضوع يهتمون به) :

- | | |
|----|---------------------|
| أ- | الاجتماع الفكري |
| ب- | الكتب الفكرية |
| ج- | المؤتمرات |
| د- | المناقشات والتوصيات |

4. من أقسام مصادر المعلومات الإلكترونية :

- | | |
|----|-------------------|
| أ- | الاقراص الليزرية |
| ب- | الوسائل الممغنطة |
| ج- | حسب جهات التجهيز |
| د- | القواميس والمعاجم |

5. من أحد أنواع المصادر الإلكترونية حسب التغطية الموضوعية :

- | | |
|----|-------------------|
| أ- | المتحصصة الدقيقة |
| ب- | المتحصصة المتوسطة |
| ج- | المتحصصة المرتفعة |
| د- | |

6. يمتاز الشكل الإلكتروني للدوريات بـ :

- | | |
|----|-------------|
| أ- | البطئ |
| ب- | الإتاحة |
| ج- | النفقات |
| د- | عدم المرونة |

7. واحد مما يلي لا يعد من المواد البصرية :

- | | |
|----|------------------|
| أ- | الشفافيّات |
| ب- | الخرائط |
| ج- | البرامج الإذاعية |
| د- | |

8. هي إجراءات فنية ضرورية ، تتمثل في اقتناء الكتب والدوريات والمواد السمعية والبصرية عن طريق الشراء أو الاشتراك :

- | | |
|----|-------------------|
| أ- | الإعارة المتبادلة |
| ب- | الفهرسة المركزية |
| ج- | الفهارس الموحدة |
| د- | التزويد المركزي |

9. يقصد بـ (عبارة عن ملف أو مجموعة من الملفات المتربطة معاً يستطيع المستخدم المعنى الوصول إلى البيانات فيها بطريقة محددة ومتى ما شاء):

- | | |
|--|---|
| <p>أ- الأقراس المترادفة</p> <p>ب- المجلدات</p> <p>ج- قاعدة البيانات</p> | <p>9. يقصد بـ (عبارة عن ملف أو مجموعة من الملفات المتربطة معاً يستطيع المستخدم المعنى الوصول إلى البيانات فيها بطريقة محددة ومتى ما شاء):</p> |
| <p>أ- المكتبة المكتنزة</p> <p>ب- المكتنزة المضغطة</p> <p>ج- الصلبة المكتنزة</p> | <p>10. يصعب على المكتبات ومراكيز البحث وال المعلومات الاستغناء عن الأقراس:</p> |
| <p>أ- الدليل السنوي الأمريكي</p> <p>ب- الدليل البريطاني</p> <p>ج- دليل المنظمات</p> | <p>11. يشتمل على معلومات جارية حديثة عن (135) ألف مؤسسة ومنظمة غير ربحية :</p> |
| <p>أ- المستخلصات</p> <p>ب- الجامعات والمعاهد</p> <p>ج- أدلة الإنتاج الفكري</p> | <p>12. تعد من المصادر أو الوثائق الصادرة عن (مصدر المعلومات الرسمية) :</p> |
| <p>أ- للمعاجم</p> <p>ب- للقواميس</p> <p>ج- للدوريات</p> | <p>13. المرونة والبدائل المتاحة في الحصول على شكل المقالة من مميزات الشكل الإلكتروني:</p> |
| <p>أ- اتباع خطة تصنيف معينة ، لترتيب مصادر المعلومات حسب موضوعاتها ، واعطاؤها رموزاً خاصة للدلالة على موضوعاتها</p> <p>ب- عملية الوصف والتحليل والتلخيص العلمي للخصائص، أو العناصر الجوهرية في أي مصدر من مصادر المعلومات</p> <p>ج- التحليل الموضوعي لأوعية المعلومات ، كالمقالات في الدوريات ، وأجزاء الكتب ومحاضر المؤتمرات ، والصحف ، والقوانين ، والأنظمة ، والتعليمات الواردة في التشريعات المختلفة</p> <p>د- اتباع خطط مختصرة لترتيب مصادر المعلومات</p> | <p>14. يقصد بعملية التكشيف في تنظيم مصادر المعلومات :</p> |
| <p>أ- أنواع الكتب ..حسب تقسيمات رانجاتان ..الأعمال التي يتناول كل منها عدة موضوعات معاً على الرغم من افتقارها إلى التجانس الموضوعي..هي الأعمال:</p> | <p>15. واحد مما يلي لا يعد من معايير تقييم الكتب :</p> |
| <p>أ- الأدبية</p> <p>ب- الكلاسيكية</p> <p>ج- الخالدة</p> | <p>أ- التأليف والإعداد (الإسناد)</p> <p>ب- المعالجات الموضوعية والمحتوى والترتيب</p> <p>ج- الشكل المادي والسعر</p> |
| <p>16. واحد مما يلي لا يعتبر من أدوات الاختيار المحوسبة (الإلكترونية) :</p> | <p>17. واحد مما يلي لا يعتبر من أدوات الاختيار المحوسبة (الإلكترونية) :</p> |

- 18** يقصد بالتعريف التالي : (مطبوعات تصدر على فترات محددة أو غير محددة ، (منتظمة أو غير منتظمة) ، ولها عنوان واحد تميّز ، ينظم جميع أعدادها ، ويشترك في الكتابة فيها العديد من الكتاب ، ويقصد بها أن تستمر إلى الما لا نهاية) :
- أ.** قواعد البيانات
 - ب.** الأفراد المتراصة
 - ج.** شبكة الإنترنت
- 19** يقصد بالتعريف التالي: (قراءة كتاب أو مقال والحصول على مفاهيم وحقائق جديدة ، الغرض منها تحسين المستوى العلمي والثقافي للإنسان وتوسيع مداركه).. هو المعلومات:
- أ.** الكتب
 - ب.** المراجع
 - ج.** الدوريات
- 20** المقصود بـ (العنوان الذي يضعه المجلد على كعب الكتاب تميّزاً عن العنوان المطبوع على غلاف الكتاب).. هو عنوان:
- أ.** المجلد
 - ب.** الكتاب
 - ج.** المصادر والمراجع
- 21** تسمى تعاملات الحكومة مع المواطنين بـ:
- أ.** G2G
 - ب.** G2C
 - ج.** C2C
- 22** واحدة خطأ فيما يختص بشبكة Intranet:
- أ.** يمكن استخدامها في عملية نشر الإعلانات و الدعايات للجمهور
 - ب.** هي الشبكة المصممة لتلبية احتياجات العاملين في المنظمة من المعلومات الداخلية
 - ج.** هي الشبكة التي يمارس من خلالها موظفو الشركات أعمالهم الداخلية
 - د.** يحتاج الدخول إليها إلى كلمة سر Password
- 23** الشبكة المصممة لتلبية احتياجات المستفيدين من خارج المنظمة من الموردين و الزبائن و حملة الأسهم هي شبـكة:
- أ.** الإنترنـت
 - ب.** الإنـترـانت
 - ج.** الـويـب
- 24** تستخدم شبكة الإكستراـنت لـجمـيع الأـشـطـة التـالـية ما عـدا:
- أ.** تسهيل عمليات الشراء في الشركات
 - ب.** ربط الموزعين المحليين بالمزود الرئيسي لتسريع عمليات الطلب و الشحن
 - ج.** تلبـية اـحـتـياـجـات العـاـمـلـيـن فيـالـمـنـظـمـة منـالمـعـلـومـات الدـاخـلـيـة
 - د.** ربط الموارد البشرية المؤهلة مع سوق العمل المتخصصة بغرض تقديم خدمة متعددة للطرفين
- 25** تؤثر تكنولوجيا المعلومات على الشركات من خلال القوى التنافسية التالية:

- أ- قوى مساومة المشترين و الموردين، قوة الداخلين الجدد، شدة المنافسة ، قوة التشريعات الحكومية
- ب- قوى مساومة المشترين و الموردين، قوة الداخلين الجدد، شدة المنافسة ، قوة تهديدات المنتجات ، و
الخدمات البديلة
- ج- قوة الموردين، قوة الداخلين الجدد، شدة المنافسة، قوة القوانين ، قوة الموزعين
- د- قوى مساومة المشترين و الموردين، قوة البنى التحتية، شدة المنافسة و قوة الموظفين

26 تقوم بعض الشركات بإضافة قيمة إلى المنتج لتحسين صورته و تحقيق أفضلية تنافسية في الصناعة، حسب بورتر فإن هذه الاستراتيجية تسمى استراتيجية:

أ- التركيز ب- قيادة الكلفة المنخفضة

ج- الشراكة د- التمييز

27 يعد جميع من يأتي من اللاعبين الرئيسيين في سوق التجزئة الإلكترونية ما عدا:

أ- الوسطاء ب- التجار الافتراضيين

ج- المشترين د- المصنعين

28 من المزايا التي تتحقق لمنشآت الأعمال عند ممارستها للتجارة الإلكترونية:

أ- إطالة سلاسل التوريد Supply Chains

ب- ارتفاع واضح في تكاليف التوزيع

ج- زيادة الجهد المبذول من الموظفين

د- توسيع الحصة السوقية لمنظمة الأعمال

29 استلام الطلبيات، إعداد الفواتير و خدمات الدفع تعتبر من:

أ- الخدمات التكميلية الداعمة للجوهر ب- الاستثناءات

ج- الخدمة الجوهر د- الاستشارة

30 تسمى منشأة الأعمال التي يكون مصدر إيراداتها الرئيس أو الوحيد ناشئًا عن اقتناص معلومات عن العميل ، و تطوير سجلات تفصيلية خاصة بكل عميل ، لاستخدامها من قبل طرف ثالث يتمثل بالبائعين بـ:

أ- تجار التجزئة ب- الشركات المؤمنة

ج- وسيط المعرفة الإلكتروني د- تجار الجملة

31 المرتكزات الأساسية الداعمة (الأعمدة) في إطار عمل التجارة الإلكترونية هي:

أ- خدمة العميل، المزادات الإلكترونية، النشر الإلكتروني، التدبير ، المشتريات

ب- الناس، السياسة العامة، المعايير و البروتوكولات الفنية، المنظمات الأخرى

ج- لغات البرمجة، تقنيات الدفع الإلكتروني، الاتصالات اللاسلكية، البريد الإلكتروني

د- قواعد البيانات، العلماء، البيع بالجملة، الأسهم ، السندات

32 يعتبر التغيير و التعديل في القوانين من قبل الحكومة من أنواع الضغوط :

أ-. الاقتصادية ب-. النفسية

ج-. التكنولوجية د-. الاجتماعية والبيئية

33 جميع ما يلي يعتبر من أدوار التجارة الإلكترونية في تحسين التسويق المباشر ما عدا:

- أ- تسمح التجارة الإلكترونية بالمنافسة على نطاق واسع مما ينتج عنه وفورات مباشرة بالأسعار
- ب- تسمح التجارة الإلكترونية بالتوصيل السريع للبضائع و السلع خاصة البضائع الإلكترونية
- ج- تعمل التجارة الإلكترونية على استخدام نفس القنوات التوزيعية القديمة للمنتجات القائمة
- د- التجارة الإلكترونية تعزز خدمة المستهلك بشكل كبير

34 تعتبر عمليات الإعلان و التسويق الإلكتروني من:

- أ- البنى التحتية للتجارة الإلكترونية
- ب- تطبيقات التجارة الإلكترونية
- ج- المرتكزات الأساسية الداعمة (الأعمدة) في التجارة الإلكترونية
- د- متطلبات الإنترنت

35 مراحل دورة التخطيط الاستراتيجي لمشروع التجارة الإلكترونية بالترتيب هي:

- أ- صياغة الاستراتيجية، تحليل الصناعة و المنافسة، تنفيذ الاستراتيجية، تقويم الأداء و إعادة تقويم الاستراتيجية
- ب- صياغة الاستراتيجية، تنفيذ الاستراتيجية، تحليل الصناعة و المنافسة، تقويم الأداء و إعادة تقويم الاستراتيجية
- ج- تحليل الصناعة و المنافسة، صياغة الاستراتيجية، تنفيذ الاستراتيجية، تقويم الأداء و إعادة تقويم الاستراتيجية
- د- تحليل الصناعة و المنافسة، تنفيذ الاستراتيجية، صياغة الاستراتيجية، تقويم الأداء و إعادة تقويم الاستراتيجية

36 يعتبر (SWOT analysis) من الطرق الشائعة المستخدمة في مرحلة تحليل الصناعة و المنافسة ، وأركانه الأساسية هي:

- أ- الفرص، الاستراتيجيات، مكامن القوة ، التسويق
- ب- الفرص، الاستراتيجيات، مكامن القوة ، مكامن الضعف
- ج- الفرص، الاستراتيجيات، دعم العملاء ، المبيعات
- د- الفرص، التهديدات، مكامن القوة ، مكامن الضعف

37 تتضمن مرحلة تنفيذ الاستراتيجية في مشروع التجارة الإلكترونية جميع ما يلي ما عدا :

- أ- تنفيذ مشروع تجريبي (إرشادي) للكشف عن المشاكل المبكرة
- ب- اكتشاف الفرص و التطبيقات
- ج- جمع المعلومات و قياس النتائج
- د- تكوين فرق شبكة ، و تخصيص المهارات الوظيفية للمشروعات الفرعية

38 لا تعتبر من القضايا المفتوحة حول التجارة الإلكترونية :

أ-. الترابطية والتمكينة المتداخلة ب-. الملكية

ج-. الاستخدام د-. الوفرات الهائلة في التكلفة

39 مصطلح يطلق على التجار الذين يتاجرون على الخط أو عبر الإنترن트 :

Off line retailers ب-. e-tailers أ-

IRM د-. o-tailers ج-

40 تشخيص علاقات الترابط ما بين مشتريات السلع في تعاملات نقاط البيع لكي يستطيع تجار التجزئة ملاحظة تشابهات السلع ، و بالتالي تطوير استراتيجيات ترويج موجهة ذات فاعالية أكبر تسمى بـ:

تحليل سلة السوق ب-. استقطاب العميل أ-

استبعاد العميل د-. الاحتفاظ بالعميل ج-

تسويق الخدمات

41 من التطورات الحديثة في الدول المتقدمة والتي ساعدت المؤسسات الخدمية على تبني المفاهيم التسويقية:

التطور الاقتصادي ب-. التطور الاجتماعي أ-

التقم التكنولوجي د-. التطور البيئي ج-

42 المرحلة الأولى من مراحل تبني الخدمة هي مرحلة:

الشراء ب-. التجربة أ-

التقييم د-. الانتباه ج-

43 تشمل الخطوة الأولى في التخطيط الاستراتيجي (وهي تحليل الموقف) على تحليل:

وصياغة استراتيجية عامة للمؤسسة أ-

الوضع الحالي لبرنامج الشركة التسويقي ب-

الاستراتيجية الفرعية للمؤسسة ج-

وتطوير استراتيجية عامة للمؤسسة د-

44 تتضمن الاستثناءات مجموعة من الخدمات المساعدة التي تقع خارج نطاق الخدمات الروتينية المتعارف عليها ، ومن أشكال الاستثناءات :

حماية ممتلكات العميل ب-. الطلبات الخاصة أ-

استلام الطلبيات د-. الضيافة ج-

45 طريقة تسعير الخدمات الموجهة لتحقيق الحد الأدنى من الأرباح المستهدفة هي طريقة:

السعر الموجه نحو المنافسة ب-. السعر الموجه نحو الربح أ-

الأسعار المراقبة من قبل الحكومة د-. السعر الموجه نحو المستهلك ج-

46 " أي شكل من أشكال الاتصال غير الشخصي المدفوع الثمن، والذي يستخدم للتاثير على توقعات المستهلكين ويساعد مقدي الخدمة على تمييز أنفسهم عن غيرهم من المنافسين "، هو تعريف:

- | | |
|---|--------------------------|
| <p>47 يحصل العميل على نوعين من جودة الخدمة، هما الجودة:</p> <p>ـ جـ الإعلان</p> <p>ـ دـ التسويق المباشر</p> <p>ـ بـ طرق تنشيط المبيعات</p> | <p>ـ أـ البيع الشخصي</p> |
| <p>48 من الأمثلة على الخدمات التي تتميز بعدم الملحوظية الكاملة:</p> <p>ـ بـ المتوقعة والجودة المدركة</p> <p>ـ دـ الداخلية والجودة الخارجية</p> <p>ـ جـ الرئيسية والجودة الفرعية</p> | |
| <p>49 من الأمثلة على خدمات الضيافة (إحدى مجموعات الخدمات التكميلية):</p> <p>ـ بـ النصائح الشخصية</p> <p>ـ دـ خدمات الأمن والحماية</p> <p>ـ جـ الدراسات كلين</p> | |
| <p>50 عند تحديد الأهداف التسعيرية للخدمات يجب الأخذ بالاعتبار:</p> <p>ـ بـ العرض</p> <p>ـ دـ مرونة العرض</p> <p>ـ جـ مرونة الطلب</p> | |
| <p>51 من الابتكارات والتطويرات الجديدة في التوزيع الخدمي:</p> <p>ـ بـ اختيار المكان</p> <p>ـ دـ محلاً التجزئة</p> <p>ـ جـ محلات الجملة</p> | |
| <p>52 من أهداف الترويج لما بعد الشراء:</p> <p>ـ بـ تطوير صورة المؤسسة</p> <p>ـ دـ زيادة احتمالية الشراء</p> <p>ـ جـ زيادة المعرفة لدى العميل</p> | |
| <p>53 يعني التزامن في الإنتاج والاستهلاك للخدمة أن إنجاز الخدمات قد يتاثر بالعامل الإنساني وفي إحدى المستويات الآتية:</p> <p>ـ بـ العميل / المستهلك</p> <p>ـ دـ تاجر التجزئة</p> <p>ـ جـ تاجر الجملة</p> | |
| <p>54 من الأسباب التي تدعو إلى تكريس الوقت والمال على الخطط التسويقية:</p> <p>ـ بـ تحديد أهداف المؤسسة</p> <p>ـ دـ زيادة الأرباح</p> <p>ـ جـ تقليل التكاليف</p> | |
| <p>55 من أهم فوائد تصنيف الخدمات التكميلية الداعمة في مجموعات متجانسة:</p> <p>ـ بـ تقديم خدمات مساعدة</p> | |

ب-. تقديم خدمات مكملة

ج-. زيادة الطلب

د-. مقارنة كل مجموعة خدمات تكميلية ب تلك التي تقابلها لدى المنافسين

56 من المجالات المهمة ضمن بيئه المؤسسة الداخلية والتي تعد أساسية في برامج التسويق الداخلية:

ا-. المعلومات إدارة التغيير

ج-. بحوث السوق بناء الصورة العامة

57 واحدة من الجمل التالية صحيحة، أن هيمنة:

ا-. صفة الملمسية على السلع قد ينتج عنها مشاكل تسويقية أكثر مقارنة بالخدمات

ب-. صفة اللاملموسية على الخدمات قد ينتج عنها مشاكل تسويقية أكثر مقارنة بتسويق السلع

ج-. صفة الملمسية على الخدمات قد ينتج عنها مشاكل تسويقية أكثر مقارنة بالخدمات

د-. صفة اللاملموسية على السلع قد ينتج عنها مشاكل تسويقية أكثر مقارنة بتسويق الخدمات

58 تبدأ عملية الشراء للخدمة بمرحلة:

ا-. تقييم البديل المتاحة إدراك الحاجة

ج-. توصيل الخدمة البحث عن المعلومات

59 غالباً ما تكون الأسعار أكثر تنافسية حينما تكون الخدمات:

ا-. متاجنة غير متاجنة

ج-. كبيرة صغيرة

60 من فوائد استراتيجية الموقع المتعدد التوزيعية:

ا-. خدمة العملاء الحاليين استخدام أفضل للتسهيلات

ج-. سرعة التوسيع رقابة الجودة

إدارة المشروعات الصغيرة

61 أي من الخصائص الشخصية للرياديين التالية التي يأخذ فيها الحماس شكل العناد والرغبة من العمل الصعب أو الشاق؟

ا-. الاستعداد و الميل نحو المخاطرة الرغبة في النجاح

ج-. الثقة بالنفس الاندفاع للعمل

62 أي من مصادر تطوير الأفكار ذات الصلة بالمشروعات الريادية الجديدة، والتي يجب فيها على الفرد الريادي القيام بمراقبة الأسواق وتحديد حاجاتها ذات الطلب المتزايد والمستمر؟

ا-. المستهلك قنوات التوزيع

ج-. الحكومات مراكز البحث والتطوير

63 ما النمط الذي يتعلق بالأنشطة التجارية مثل تسويق وتوزيع السلع إلى البلدان الأجنبية للدخول فيه إلى العمل الريادي على المستوى الدولي؟

- 64.** ما الأعمال الصغرى التي هي من المفاهيم المختلفة في الأعمال الصغيرة؟ هي الأعمال التي:
- تمتلك نسبة عالية من الأخلاق في العمل
 - تمتلك ثقافة خاصة من ثقافة العمل والعائلة
 - تنقيد بالتسهيلات الأساسية من الأعمال في محل إقامة المالك
 - تعتمد على الموارد المحلية وتستخدم مهارات محددة ومعدات تقليدية ذات كفاءة منخفضة نسبياً
- 65.** أي من التالية توضح المعيار الكمي المستخدم في تصنيف المنظمات الصغيرة؟
- تمويل المشروع اللازم يقوم به شخص
 - عدد العاملين وقيمة الأصول ومعدل استخدام الطاقة
 - تكون العمليات في منطقة جغرافية محددة عدا العمليات التسويقية
 - استمرارية العمل في الوحدات طيلة أيام السنة فلا يكون موسمياً
- 66.** ما مزايا شراء مشروع صغير قائم، عندما يكون هذا المشروع الصغير الصورة العامة في أذهان المجتمع والمستهلكين من حوله؟ هي:
- السمعة التجارية
 - توفير شبكة من العملاء والموردين في المشروع
 - موقع المشروع
 - توفر المخزون
- 67.** إن "التوزيع الأمثل للمشروعات بين المناطق والأقاليم" هو أحد العوامل العامة من اختيار موقع المشروع، والذي يتمثل في:
- إن جودة ونوعية الموارد الطبيعية وسهولة الحصول عليها تؤثر في التمركز الجغرافي للمشروع
 - الاستخدام المتكامل للمصادر المتاحة وعميقه على مستوى عموم البلد يؤدي إلى تطور هذه المناطق ويلبي احتياجات البلد بأكمله
 - قرب المشروع إلى السوق يحقق الوفر في كلف النقل وتقليل الزمن المستغرق لدوره العمليات
 - وجود المشروع يحتاج إلى توفر موارد البشرية ذات مهارة بتخصص معين لتأسيس منظمات تحتاج هذه المهارة
- 68.** يعد دراسة صاحب المشروع لمدى تشابه أو اختلاف المشاريع المقامة في المنطقة من أحد العوامل الرئيسية في اختيار المنطقة التجارية والمجتمع للمشروع الصغير في تجارة الجملة والتجزئة، فهو تابع لعامل:
- القاعدة الاقتصادية
 - نمو السكان واتجاه الدخل
 - المنافسة
 - الخصائص الديموغرافية/ السكانية
- 69.** إن كلف بناء أماكن لإقامة العاملين ونفقات تدريبهم يعد من العوامل التي تأخذ بعين الاعتبار في تحديد المنطقة والمجتمع لغرض القيام بمشروع:

أ- تجارة الجملة بـ زراعي

ج- خدمي د- صناعي

70. أي من خطوات الشراء لوظيفة إدارة المشتريات التالية، تعمل على توفير الكميات المطلوبة من المواد وتحقيق التوازن بين الكميات الموجودة والكميات المطلوبة بأقل استثمار ممكن؟ تعرف بـ:

أ- التحقق من الحاجة بـ الرقابة على المخزون

ج- توصيف الحاجة وتحديد其ها دـ دراسة السعر

71. يعد الحد الأقصى للمخزون من أنظمة الرقابة المستمرة على المخزون، وهي:

أ- اللحظة التي يصل فيها المخزون إلى نفاذ الوحدة الأخيرة من المخزون مع توافق ورود الطلبيات الجديدة في نفس اللحظة

بـ يكون فيها المخزون يساوي صفرًا نظرياً

جـ تتكون من المخزون الاحتياطي مضافاً إليه الحجم الاقتصادي من الطلبيات لحظة وصولها

دـ معرفة النقطة التي يجب إصدار أمر التوريد بحجم اقتصادي للطلبيات محدد سلفاً ولا يتم المساس بالرصيد المخصص للاحتياطي

72. ماذا يعرف نظام الرقابة على المخزون والتي يتم فيه السحب خلال العمل من القسم الأول وإذا نفذ انتقال إلى القسم الثاني مع اتخاذ الإجراءات اللازمة للبدء بالطلبيات الجديدة؟ نظام الرقابة:

أ- بالحد الأدنى والحد الأقصى بـ بواعين

جـ عن طريق الجرد الدوري دـ عن طرق الطلب الدوري

73. أي من التالية تعد من العوامل التي تعمل على نجاح عملية الجرد؟

أ- استمرار عملية صرف البضاعة واستلامها بمجرد البدء في عملية الجرد وخلاله

بـ يشمل الجرد جميع الموجود في المخازن، واستثناء الوحدات التالفة

جـ تحديد المسؤول عن عملية الجرد تحديداً دقيقاً

دـ عدم أخذ في الاعتبار الوحدات التي في الطريق

74. أي من العوامل التالية تعتمد عليها سياسات التسعيرة، وهي الأسعار التي يضعها المصنعين وتجار التجزئة لا تتذبذب بقدر تذبذب الأسعار التي يضعها تجار الجملة؟ هي عامل:

أ- استراتيجية السوق بـ ظروف العمل التجاري

جـ سياسة التسعيرة في الشركة دـ طبيعة السلعة أو الخدمة

75. ماذا يقصد بالرفاهية التي هي أحد دوافع الشراء لتلبية حاجات المستهلك؟ هي:

أ- الرغبة في الحصول على الراحة المادية والذهنية وسبل العيش الطيب

بـ الشعور باللياقة الجسمية والظهور بال貌ه الحسن

جـ الرغبة فيبذل جهد أقل من أجل الاقتصاد في الوقت والطاقة

دـ تشمل الاعتراف بالتفوق الشخصي واكتساب مودة الآخرين والحفاظ عليها

76. ما هي نظم المعلومات التسويقية التي تركز على معالجة واسترجاع البيانات المتعلقة بعملية الجدولة الشخصية لمندوب البيع وتسهيل اتصالات الإدارة مع بعضها وتقاسم المعلومات؟ هي نظم:

77. أي من التالية تعد من مصادر التمويل الخارجية لرأس المال؟
- أ- نقاط البيع
ب- التزويد / التسليم
ج- خدمات الزبائن
78. أي من المؤسسات التمويلية غير المصرفية الحكومية والرسمية، التي تقدم برنامج قروض لمشروعات إنتاجية وحرفية صغيرة سقفها 1000 دينار وبفائدة بسيطة وسداد لمدة سنتين لتشجيع ذوي الدخل المنخفض لإقامة مشاريع لتحسين أوضاعهم الاقتصادية والاجتماعية؟ هي:
- أ- المخزون
ب- الائتمان التجاري
ج- الاحتياطات والأرباح المحتجزة
79. ما هو شكل الائتمان المستهلك عندما يقوم البائع باستخدام عقود البيع المشروطة لحماية نفسه عند بيعه لسلع مرتفعة الثمن؟
- أ- صندوق الحرفيين
ب- المؤسسة العامة للإسكان والتطوير الحضري
ج- صندوق التنمية والتشغيل
80. يعد أسلوب منع الخطر والوقاية منه أحد طرق مواجهة الأخطار، حيث يعتمد هذا الأسلوب على:
- أ- استخدام الوسائل المختلفة لمنع وقوع الخطر بكافة الطرق
ب- قيام الأفراد أنفسهم بتكوين المدخرات احتياطياً لوقوع الخطر
ج- مبدأ تحويل الخطر وتغيير الخسارة الناتجة عن الخطر إلى شخص آخر
د- تجمع أفراد تجمعهم مهنة معينة ويساهم كل منهم بدفع مبلغ معين

إدارة الاعمال باللغة الإنجليزية

81. " Main product made from a raw material ", is the definition of:
- | | |
|---------------------|-----------------|
| a- basic product | b- product mix |
| c- product analysis | d- productivity |
82. are individuals who have organized to produce goods and services in the hope of making a profit.
- | | |
|----------------|-------------------|
| a- supply | b- market |
| c- competition | d- business firms |
83. The antonym of " global " is:
- | | |
|----------|----------|
| a- local | b- lead |
| c- sad | d- false |
84. Forests, water power, and metal ore are called:
- | | |
|------------|------------|
| a- exports | b- profits |
|------------|------------|

- c- investment d- natural resources

85. The company will not to buy new machines.

a- take b- want
c- agree d- accept

86. " Out of hand " means:

a- uncontrollable b- secret
c- private d- irrelevant

87. At the end of a sentence which is a direct question we use:

a- comma b- fullstop
c- question mark d- dash

88. One of the following is not considered as a part of the (c.v):

a- firm name b- name, address
c- experience d- education

89. The meaning of " Agenda " in Arabic is:

a- تنظيم المشروعات b- جدول الأعمال
c- الإدارة d- التنمية

90. The synonym of " dangerous " is:

a- decrease b- increase
c- risky d- hide

91. The meaning of the expression " a piece of cake " is:

a- work hard b- easy task
c- obtain money d- share of the profit

92. " Tax paid on goods sent out of a country for sale " is the dictionary meaning of :

a- exports b- export duty
c- exporter d- export department

93. are goods in every day use .

a- production goods b- consumer goods
c- economic goods d- free goods

94. In business letters, we don't use capital letters for writing :

a- names b- seasons of the year

انتهت الأسئلة